

شرعی ہدایات

تجارت میں رکاوٹ یا باعث ترقی

SCS کے دوسرے ماہانہ فکری سیمینار میں
حضرت مفتی محمد صاحب دامت برکاتہم کا خطاب

بتاریخ: 6 جولائی 2011



افتتاحیہ

SCS کے ماہانہ فکری سیمینارز موضوع کی انفرادیت اور پرمغز گفتگو کی وجہ سے دھیرے دھیرے مقبولیت حاصل کر رہے ہیں۔ الحمد للہ ان سیمینارز میں مفتی عدنان کا کاخیل، مفتی ارشاد اعجاز (شریعیہ ایڈوائزر بنک اسلامی)، مفتی محمد صاحب (رئیس دارالافتاء جامعۃ الرشید) اور مفتی سفیر احمد (شاگرد خاص مفتی محمد تقی عثمانی صاحب دامت برکاتہم) جیسی معروف شخصیات علمی جو اہر بکھیر چکے ہیں۔ مضامین کی افادیت کے پیش نظر SCS کی کوشش ہے کہ یہ خطابات زیادہ سے زیادہ افراد تک پہنچ سکیں۔ اس کے لیے خطابات کی ریکارڈنگ [holypearls.com / darseQuran.com](http://holypearls.com/darseQuran.com) پر بھی لگائی جا رہی ہے۔ نیز email اور social ویب سائٹس کے ذریعہ بھی ان کو پھیلا یا جاتا ہے۔ زیر نظر کتابچہ بھی اسی سلسلے کی ایک کوشش ہے۔ گفتگو مفتی محمد صاحب (رئیس دارالافتاء صدر) کی ہے اور عنوان: ”شرعی ہدایات کاروبار میں رکاوٹ یا باعث ترقی“ ہے۔ یاد رہے کہ خطاب اور تحریر میں کافی فرق ہوتا ہے۔ ہم نے کوشش کی ہے کہ پروف ریڈنگ کی وجہ سے انداز خطاب متاثر نہ ہو۔ امید ہے جس دردل سے مفتی صاحب نے گفتگو سامنے رکھی ہے وہ بڑی حد تک بین السطور میں محسوس کی جاسکے گی۔ اللہ تعالیٰ معیشت کو اسلامی طرز پر ڈھالنے کے لیے ہم سب کی ٹوٹی پھوٹی کوششوں کو قبول فرمائیں اور مزید کی توفیق دیں۔ آمین

فیصل احمد

مغرب کا نظریہ

آج کا موضوع جو آپ کے سامنے ذکر کیا گیا ہے اس پر کئی بیانات کیے جا سکتے ہیں۔ اس کی جزئیات اور تفصیلات پر کئی نشستیں ہو سکتی ہیں۔ میں آپ کے سامنے آج کی اس نشست میں مقدمے کے طور پر چند باتیں عرض کروں گا۔

مغرب کا یہ نظریہ ہے کہ مذہب ایک الگ چیز ہے اور تجارت و معیشت ایک الگ چیز ہے۔ سیاست و حکومت سے، معیشت و تجارت سے، معاشرت سے، دین کا کوئی تعلق نہیں۔ دین نام ہے شادی بیاہ اور کسی کی وفات پر چند رسومات کے ادا کرنے کا۔ اس سے زیادہ اس کو حق دینا ایک غیر فطری چیز ہے، تکلیف دہ عمل ہے۔ آج کل کے مسلمان جو ایک عرصہ سے مغربی حکومتوں کے زیر اثر ہیں ان کا بھی یہ نظریہ بنتا جا رہا ہے کہ مذہب اور تجارت و معیشت دو الگ الگ چیزیں ہیں۔ اگر ہم نے تجارت میں مذہب کو دخل دیا تو ہماری تجارت ٹھپ ہو کر رہ جائے گی، جگہ جگہ رکاوٹیں پیدا ہوں گی۔ مذہب ایک الگ چیز ہے اور تجارت و معیشت الگ چیزیں ہیں، نفع کمانے کا کونسا طریقہ ٹھیک ہے، کون سا ٹھیک نہیں ہے؟ کون سی صورت جائز ہے اور کون سی صورت جائز نہیں ہے؟ اس چکر میں پڑیں گے تو تجارت نہیں چلے گی۔ عام طور پر ہمارے ایک مسلمان تاجر کا یہ ذہن پایا جاتا ہے، سوچنا یہ ہے کہ کیا یہ حقیقت ہے؟ واضح بات ہے کہ مسلمان ہونے کے ناطے ہم سب کا یہ یقین ہے کہ یہ کوئی حقیقت نہیں ہے بلکہ حقیقت سے اس کا دور کا کو بھی تعلق نہیں ہے۔

اسلام کا نظریہ

اسلام نے جو ہمیں ہدایات دی ہیں وہ نہ صرف یہ کہ ہماری آخرت بنانے کے لیے ہیں بلکہ ہماری دنیا بنانے کے لیے بھی ہیں۔ دنیا تو آخرت کے مقابلے میں سائے کی طرح ہے اگر اصل اپنے ہاتھ میں ہے تو سایہ خود بخود اس کے تابع ہو کر ہمارے ہاتھ میں، دسترس میں ہوگا، لیکن ہم سائے کے پیچھے بھاگیں گے تو پرندہ درخت کے اوپر سے اڑ کر جائے گا تو سایہ ساتھ ہی جائے گا آپ کے ہاتھ کچھ نہیں آئے گا۔ قرآن کریم میں مختلف جگہوں پر اس بات کو بہت زور دے کر بیان کیا گیا ہے کہ اگر مسلمان اللہ کے احکام پر عمل کرے تو اللہ بَرَکات کے دروازے کھول دیں گے۔ وَلَوْ أَنَّ أَهْلَ الْقُرَىٰ آمَنُوا وَاتَّقَوْا لَفَتَحْنَا عَلَيْهِم بَرَكَاتٍ مِّنَ السَّمَاءِ۔ اگر بستیوں والے اللہ تعالیٰ پر ایمان لائیں، اللہ سے ڈر کر زندگی گزاریں، گناہوں سے اپنے آپ کو بچائیں تو ہم ان پر آسمان سے بَرَکات کے دروازے کھول دیں گے۔ یہ نظریہ ہر اسر غلط ہے کہ ہم احکام اسلام پر عمل کریں گے تو ہمارے دنیاوی کاروبار نہیں چلیں گے یا ان میں رکاوٹ پیدا ہوگی اور ہمارے نفع میں رکاوٹیں پیدا ہوں گی۔

اسواق المدینہ

رسول اکرم ﷺ نے خود تجارت فرمائی ہے۔ آپ ﷺ نے مدینہ منورہ ہجرت کرنے کے بعد باقاعدہ ایک بازار قائم کیا۔ پہلے کسی کو بھیجنا کہ جاؤ اور جا کے بازار کے لیے کوئی مناسب جگہ تلاش کرو اور اس کی تعیین کر کے مجھے بتاؤ۔ جگہ متعین کی گئی۔ آپ ﷺ نے دیکھا تو پسند نہیں فرمایا اور فرمایا کہ میں خود جاؤں گا اور خود اس جگہ کی تعیین کروں گا، چنانچہ آپ خود تشریف لے گئے اور آپ نے بازار کی جگہ متعین فرمائی۔ رکاوٹ نہیں ڈالی جا رہی بلکہ آپ ﷺ خود تجارت کر رہے ہیں اور تجارت کے لیے بازار قائم کر رہے ہیں ”اسواق المدینہ“ کے نام سے آج جو بازار قائم ہے، مکہ طور پر یہ وہی جگہ ہے جہاں رسول اللہ ﷺ نے بازار قائم فرمایا تھا، مسجد نبوی کے بالکل متصل صحن ختم ہوتے ہی یہ بازار شروع ہوتا ہے۔

تجارت پیشہ صحابہ کرام

اکثر مہاجر صحابہ کرام رضی اللہ تعالیٰ عنہم کا پیشہ تجارت تھا۔ حضرت عثمان رضی اللہ تعالیٰ عنہ، حضرت عبدالرحمن بن عوف رضی اللہ تعالیٰ عنہ یہ صحابہ کرام میں سے انتہائی مشہور، نامور اور بڑے درجے کے تاجر تھے، جب غزوات ختم ہو جاتے تو اس کے بعد صحابہ کرام وہاں مال غنیمت کا بازار قائم کرتے اور سب ایک دوسرے سے اپنے مطلب کی چیزیں خریدتے اور فالتو فروخت کرتے، حج کا موسم میں اسلام سے پہلے دستور تھا کہ مختلف اوقات میں ذیقعدہ شروع ہونے کے بعد بازار قائم کیا جاتا تھا۔ ذیقعدہ ختم ہونے کے بعد ایک اور بازار قائم کیا جاتا تھا اور دس دن ذی الحجہ کے ختم ہونے کے بعد ایک اور بازار قائم کیا جاتا تھا کسی کا نام ”سوق عکاظ“ تھا کسی کا نام ”ذی الحجہ“ تھا، کسی کا نام ”ذوالحجاز“ تھا۔ یہ بازار قائم کیے جاتے تھے، توجہ اسلام آیا، حج کا موسم قریب آیا تو صحابہ کرام کو یہ شبہ ہوا کہ جب یہ بازار جاہلیت کے زمانے میں لگا کرتے تھے تو اس میں طرح طرح کی چیزیں ہوتی تھیں، ڈھول ڈھمکے ہوتے تھے، گانا بجا ہوتا تھا، بلٹر بازی ہوتی تھی، طرح طرح کے کھیل تماشے ہوتے تھے۔ تو کہیں ہمارا ان بازاروں میں کاروبار کرنا یہ گناہ کی بات نہ ہو، اللہ کو ناپسند نہ ہو، تو آیت نازل ہوئی ”لَا جُنَاحَ عَلَیْكُمْ اَنْ تَبْتَغُوا فَضْلًا مِّنْ رَبِّكُمْ“ تم پر کوئی گناہ نہیں ہے اگر تم حج کے زمانے میں اللہ کے فضل کو تلاش کرو۔ یعنی تجارت کرو، کاروبار کرو، اسے اللہ کا فضل قرار دیا جا رہا ہے۔ ایک غزوہ کے موقع پر ایک صحابی نے تجارت کی، اپنی ضرورت کی چیزیں خریدتے رہے، بیچتے رہے۔ خوش ہو کر رسول اکرم ﷺ کے پاس آئے، آ کر عرض کیا یا رسول اللہ! آج کی تجارت میں جتنا مجھے نفع ہوا اتنا کسی اور کو نہیں ہوا۔ فرمایا کتنا نفع ہوا؟ عرض کیا کہ یا رسول اللہ! میں چیزیں خریدتا رہا، بیچتا رہا، شام تک مجھے تین سو اوقیہ نفع میں بیچے۔ آپ ﷺ نے فرمایا: کیا میں تم کو اس سے زیادہ نفع کی چیز نہ بتاؤں؟“ آپ نے بھانپ لیا تھا کہ دنیا کے نفع سے ذرا دل خوش ہو رہا ہے اور کچھ دنیا کی طرف توجہ ضرورت سے زیادہ ہو رہی ہے۔ رسول اللہ ﷺ نے رخ موڑا کہ ہمارا اصل مقصود تو آخرت کو بنانا ہے، اسی بنا پر فرمایا: کیا میں تمہیں اس سے زیادہ نفع کی چیز نہ بتاؤں؟ عرض کیا: یا رسول اللہ ضرور بتائیے!“

آپ ﷺ نے فرمایا: ”ہر نماز کے بعد ۳۳ بار سبحان اللہ، ۳۳ بار الحمد للہ اور ۳۳ بار اللہ اکبر کہنا یہ تین سواویہ نفع سے زیادہ بہتر ہے۔“

اسلام میں تجارت کی حوصلہ افزائی

ان واقعات سے یہ بتانا مقصود ہے کہ اسلام نے تجارت میں رکاوٹ نہیں ڈالی، اس سے منع نہیں کیا، بلکہ شرعی حدود میں رہتے ہوئے اس کی حوصلہ افزائی کی ہے، اس کی ترغیب دی ہے۔ آپ ﷺ نے فرمایا: ”التَّاجِرُ الصَّدُوقُ الْأَمِينُ مَعَ النَّبِيِّ وَالصَّدِيقِينَ وَالشُّهَدَاءِ“، یعنی جو تاجر اپنی تجارت میں سچائی کا اہتمام کرے گا، جو امانت اور دیانت کے ساتھ تجارت کرے گا، وہ دنیا میں تو نفع اٹھائے گا ہی، اس کی آخرت کیسی بہترین ہوگی؟ اسے کتنا بلند درجہ دیا جائے گا؟ اس کا حشر انبیاء کے ساتھ ہوگا، صدیقیں اور شہداء کے ساتھ اٹھایا جائے گا۔ اس سے زیادہ حوصلہ افزائی اور کیا ہو سکتی ہے!!

تجارت میں شرعی پابندیاں کیوں.....؟

اب سوال یہ پیدا ہوتا ہے جب اسلام تجارت سے روکتا نہیں ہے، بلکہ اس کی حوصلہ افزائی کرتا ہے، اسے فروغ دینے کی ترغیب دیتا ہے۔۔۔۔۔ تو پھر یہ علماء طرح طرح کی پابندیاں کیوں لگاتے ہیں؟ وہ کہتے ہیں، ذرا سی وضاحت نہ ہوئی تو بیع فاسد ہو جائے گی۔ جمعہ کے دن اذان اؤل کے بعد بیع ممنوع ہو جائے گی۔ کسی چیز کو آگے بیچنے سے پہلے اس پر حسی قبضہ کرنا ضروری ہے۔ اور یہ کہ فارن ایکسچینج اور انٹرنیٹ پر کوئی چیز خریدی جائے تو جب تک اسے خاص طریقے سے قبضے میں نہ لایا جائے، تو اس کی آگے فروخت جائز نہیں ہے۔۔۔ اس طرح کی پابندیاں آخر کیوں لگائی جاتی ہیں؟ اس کا جواب یہ ہے کہ اس میں کوئی شک نہیں کہ اس طرح کی کچھ پابندیاں اسلام نے لگائی ہیں لیکن وہ پابندیاں تجارت میں رکاوٹ ڈالنے کے لیے نہیں ہیں بلکہ نا سمجھ تاجر کو نقصان سے بچانے کے لیے ہیں، ان کی حیثیت بالکل ایسی ہے جیسے ایک نا سمجھ بچہ خوبصورت انگارے کو ہاتھ میں لینے کی کوشش کرتا ہے تو آپ اس کو بچاتے ہیں، اسی طریقے سے اپنی نا سمجھی کی وجہ سے بسا اوقات آدمی ایسے اقدامات کر لیتا ہے جن کے نتیجے میں اس کی تجارت سے ساری برکت بھی اٹھ جاتی ہے، دنیا میں نقصان ہوتا ہے اور آخرت بھی تباہ ہوتی ہے۔ اس لیے پابندی لگائی جاتی ہے۔ ارشاد باری تعالیٰ ہے: ”نَسُوا اللَّهَ فَاَتَسَاهُمُ اَنْفُسُهُمْ“ جب اللہ کے احکام کو کوئی آدمی نظر انداز کر دیتا ہے تو اللہ تعالیٰ اس کے ذہن سے اس کے ذاتی نفع، نقصان کی تمیز مٹا دیتے ہیں۔ وہ اپنی نا سمجھی سے ظاہری حالات کو دیکھتے ہوئے ایسی چیز کا اقدام کر بیٹھتا ہے کہ نتیجہ وہ اس کے لیے دنیاوی کاروبار کے لیے بھی نقصان دہ ثابت ہوتی ہے۔ ”يَمْحَقُ اللَّهُ الرُّبُو وَيُرِيهِ الصَّدَقَاتِ“ جب آپ سو روپے پر دس روپے سود وصول کریں گے تو بظاہر دس روپے بڑھ کر یہ ایک سو دس روپے ہو جائیں گے لیکن ”يَمْحَقُ اللَّهُ الرُّبُو“ اللہ تعالیٰ سود کو گھٹا دیتے ہیں، اس میں کمی واقع

کردیتے ہیں۔ اور ’یُرْبِي الصَّدَقَاتِ‘ اور صدقات میں اضافہ کرتے ہیں۔ اگر کوئی آدمی 100 روپے میں سے 10 روپے صدقہ کرتا ہے تو بظاہر 90 روپے بچ جاتے ہیں، یہ کمی ہو رہی ہے۔۔۔ لیکن اللہ کا کلام یہ کہہ رہا ہے کہ ”سود سے مال گھٹتا ہے اور صدقے سے بڑھتا ہے“، تو یقینی بات ہے کہ ایسا ہی ہوتا ہے۔ اور وہ اس طریقے سے ہوتا ہے کہ جب آپ سود کے ذریعے سے بہت ساری چیزیں اکٹھی کر لیں گے، بڑا سرمایہ جمع کر لیں گے۔۔۔ اللہ تعالیٰ اس میں سے برکت اٹھالیں گے، اور وہ کام جو سو روپے میں ہو سکتا تھا وہ ایک سو دس روپے میں بھی نہیں ہوگا۔ اور صدقہ دینے سے اللہ تعالیٰ اس میں ایسی برکت عطا فرماتے ہیں کہ جو کام سو روپے میں نہیں ہو سکتا تھا اللہ تعالیٰ بخیر و خوبی وہ کام 90 روپے میں کروادیں گے۔ سواں طرح کی ہدایات اسی مقصد کے لیے ہیں کہ ان کی دنیا بھی کامیاب ہو جائے اور آخرت بھی کامیاب ہو جائے۔ اس موضوع پر کئی نشستیں کی جاسکتی ہیں، اور میں مقدمہ کے طور پر، موجودہ دور میں معیشت کا موازنہ کر کے یہ بتانے کی کوشش کروں گا کہ اسلام کا کیا امتیاز ہے اور اس کی وجہ سے معیشت کو کس طریقے سے فروغ ملتا ہے اور کس طرح تجارت بڑھتی ہے اور کیسے وہ مسلمانوں کے لیے مفید ہے۔

معیشت و تجارت کے چار بنیادی مسائل

دنیا میں دو نظام معیشت رائج ہیں۔ ایک سرمایہ دارانہ نظام (Capitalism) اور دوسرا اشتراکی نظام (Socialism) اشتراکی نظام کی سیاسی طاقت اور قوت اگرچہ اب محدود ہو گئی ہے لیکن وہ نظریہ کے طور پر اب بھی باقی ہے۔ اور سوویت یونین کے سقوط کے بعد جن ریاستوں میں امریکی اثرات پھیلے اور وہاں امریکی معیشت (سرمایہ دارانہ نظام) رائج ہوئی، اس کی خرابیاں پھیلنا شروع ہوئیں، تب ان ریاستوں نے پھر سوشلزم کی طرف دیکھنا شروع کر دیا اور اس کا نتیجہ یہ ہوا کہ کمیونسٹ پارٹیاں بڑی بھاری اکثریت سے ووٹ لے کر اقتدار میں آئیں۔ یہ سرمایہ دارانہ نظام کی خرابیوں کی وجہ سے ہوا۔ اب بھی کئی ممالک میں اشتراکی نظریہ پایا جاتا ہے۔ اس پر باقاعدہ آپس میں جنگیں لڑی جاتی رہی ہیں، فکری سطح پر یہ نظام موضوع بحث بنے رہے، اس پر بے شمار کتابیں لکھی گئی ہیں، لہذا یہ کہنا مشکل ہے کہ وہ نظام نظریہ کے طور پر بھی ختم ہو گیا ہے، نظریاتی طور پر تو باقی ہی ہے، کئی ممالک میں عملی طور پر بھی اب تک جاری ہے۔ اور دوسرا سرمایہ دارانہ نظام ہے۔

اب دیکھنا یہ ہے کہ جو نظام معیشت بھی معیشت کے چار بنیادی مسائل کو حل کرنے میں کامیاب رہے، وہی آئیڈیل اور قابل عمل کہلانے کا مستحق قرار پائے گا۔ ان بنیادی مسائل میں سے ایک ہے ترجیحات کی تعیین (Determination of Priorities) اور دوسرا ہے وسائل کی تخصیص (Allocation of Resources) اور تیسرا مسئلہ ہے آمدن کی تقسیم (Distribution of Income) اور چوتھا مسئلہ ترقی (Development) کا ہے۔ ان چاروں مسائل

بے معین کیا جائے، کتنی زمین میں کپڑے کے کارخانے لگائے جائیں، کتنی زمین میں جوتے کے
 نہیں۔۔۔۔۔ یہ ہے وسائل کی تخصیص! اب اگر آٹے کی قلت ہے، قحط ہو رہا ہے اور لوگ بھوکے ہیں۔
 ہے، لیکن وہ گندم کے بجائے انیون کاشت کرتا ہے، تمباکو کا تاکا ہے تو لوگ اسے کہیں گے بڑا احمق ہے
 اور کرنے کی زیادہ ضرورت ہے، زیادہ سے زیادہ زمین اس میں استعمال کرنی چاہیے ”وسائل کی تخصیص“

آمدن کی تقسیم (Distribution of Income) ہے۔ ترجیحات کا تعین ہونے کے بعد،
 جانے کے بعد، پیداوار کا عمل شروع ہو گیا۔ پیداوار کے نتیجے میں جو آمدن ہو رہی ہے ”وسائل پیداوار“
 یا Distribution of income (وسائل پیداوار کا ذکر آگے آ رہا ہے) طرح تقسیم کریں؟ (وسائل پیداوار کا ذکر آگے آ رہا ہے)
 سوال کے جواب کا نام ہے۔

ترقی (Development) کا ہے۔ انسان کی فطری خواہش اور جذبہ ہے کہ وہ آگے بڑھنے کی
 آگے بڑھنے کی کوشش کا نتیجہ ہے کہ آئے دن نئی نئی چیزیں ایجاد ہو رہی ہیں۔ پہلے انسان بیدل سفر
 لکڑھے اور گھوڑے پر سفر کیا۔ آگے چل کر سائیکل ایجاد کر لیا۔ اور آگے چل کر موٹر سائیکل بنالی۔ پھر کار
 آئی جہاز میں سفر کرتا ہے۔ یہ اسی ترقی اور آگے بڑھنے کی خواہش کا نتیجہ ہے۔ اس کی طبیعت اللہ نے یہ
 ہے۔ اب ہم کون کون سے اقدامات کریں؟ کس طریقے سے ہم تجارت کو فروغ دیں کہ ہماری معیشت
 مدگی میں بہتری آئے۔ ”ترقی“ (Development) سے یہی مراد ہے۔

مایہ دارانہ اور اشتراکی نظام میں ان مسائل کا حل

نظام نے ان سارے مسائل کا ایک ہی حل یہ پیش کیا کہ انسان کو نفع کمانے کے لیے آزاد چھوڑ دیا جائے
 بادہ سے زیادہ نفع کماؤ۔۔۔ جس طرح چاہے کماؤ! کپٹلزم نے باور کرایا کہ جب فرد کو آزادی دے دی
 بازار میں دو قدرتی قوتیں ہیں: رسد اور طلب (Supply and Demand)، یہ قوتیں انسان

کے نفع کمانے کی جدوجہد کو خود بخود اس طرح استعمال کریں گی کہ خود بخود یہ چاروں مسائل حل ہوتے چلے جائیں گے۔ جب آپ نے اسے یہ کہہ دیا کہ تم منافع کمانے میں آزاد ہو، تم پر کسی قسم کی کوئی پابندی نہیں۔ جائز و ناجائز کی کوئی قید ہے نہ ہی حلال و حرام کی کوئی تمیز ہے، بس نفع کماد جس طریقے سے کماسکو! اب وہ دیکھے گا کہ مارکیٹ میں کس چیز کی طلب کم ہو رہی ہے۔ اور یہ حقیقت ہے کہ جس چیز کی طلب کم ہو جاتی ہے اس کی قیمت گھٹ جاتی ہے اور جس کی رسد کم ہوتی ہے اور طلب زیادہ، اس کی قیمت چڑھنا شروع ہو جاتی ہے۔ مثال کے طور پر گرمیوں میں برف کی طلب بڑھ جاتی ہے اور اس کی قیمت بھی زیادہ ہو جاتی ہے۔ جبکہ سردیوں کے موسم میں برف کا استعمال نہیں ہوتا اس لیے طلب کم ہو جانے کی وجہ سے قیمت گھٹ جاتی ہے۔ آدمی دیکھے گا کہ مارکیٹ میں کس چیز کی ڈیمانڈ زیادہ ہے اور سپلائی کم ہو رہی ہے، جس چیز کی قیمت بڑھ رہی ہے یہ شخص لامحالہ وہی چیز مارکیٹ میں لائے گا۔ وہ سوچے گا، اس وقت اگر میں مثال کے طور پر کپڑا بازار میں لاؤں گا تو مجھے بہت اچھا منافع ملے گا، چنانچہ کپڑے کا کارخانہ لگائے گا۔ اگر اس نے محسوس کیا کہ جو تے کی طلب بڑھ رہی ہے اور رسد کم ہے جس کی بناء پر جو توں کی قیمتیں چڑھ رہی ہیں تو وہ جو توں کا کارخانہ قائم کرنے کو ترجیح دے گا۔ ”رسد و طلب“ ایسی دو چیزیں ہیں جو خود تر ججات کی تعیین کر رہی ہیں، اسی سے وسائل کی تخصیص بھی ہو رہی ہے کہ اتنی زمین ہم نے کپڑے کے کارخانے کے لیے استعمال کرنی ہے۔ اتنی جو توں کے لیے مختص کرنی ہے، اتنے حصے میں گندم کاشت کرنی ہے۔

تیسرا مسئلہ ”آمدنی کی تقسیم“ یوں حل ہوگا کہ عوامل پیداوار کو دیکھا جائے گا اور اس چیز کے وجود میں آنے تک جتنے عوامل نے اپنا کردار ادا کیا، ان سب عوامل کو آمدن میں سے حصہ دیا جائے گا۔ سرمایہ دارانہ نظام کے نزدیک عوامل پیداوار چار ہیں: ایک زمین (Land)، دوسرا سرمایہ (Capital)، تیسرا محنت (Labour) اور چوتھی چیز آجر اور تنظیم ہے، یعنی وہ مہم جو ان سارے وسائل کو جمع کرے اور ان کو کام میں لا کر پیداوار کا عمل شروع کرے۔ اس نے زمین کرائے پر حاصل کی، سرمایہ اکٹھا کیا، لیبر رکھ لیا، ساتھ وہی یہ رسک بھی لے رہا ہے کہ نہ جانے مجھے نفع ہوگا یہ نقصان، اسے مہم جو (آجر یا تنظیم) کہتے ہیں۔ سرمایہ دارانہ نظام کہتا ہے: چونکہ وسائل پیداوار چار ہیں اور ان سب نے حصہ لیا ہے، لہذا سب کو ان کا حصہ دیا جائے۔ اسی بنا پر انہوں نے کہا، زمین کا حصہ یہ ہے کہ اسے کرایہ ادا کیا جائے۔ یعنی جس نے زمین فراہم کی ہے وہ اس بات کی حقدار ہے کہ کرایہ وصول کرے، ”سرمائے“ کا حق ہے کہ اس کا سود ادا کیا جائے، تیسرے وسیلہ پیداوار نے مزدوری کی ہے، وہ اپنی محنت اور پسینہ بہانے پر اجرت کا مستحق ہے۔ جب ان تین وسائل پیداوار کو ان کا اپنا اپنا حصہ دے دیا گیا تو اب جو باقی بچے گا یہ آجر اور تنظیم کا حصہ ہے۔

اب یہ سوال کہ کتنا حصہ زمین کو دیا جائے گا؟ سرمائے کا حصہ کتنا ہوگا؟ سود کتنا دیا جائے گا؟ لیبر کی اجرت کتنی ہوگی؟

آج اور تنظیم کو کیا ملے گا؟ سرمایہ دارانہ نظام کہتا ہے کہ اس کا فیصلہ بھی رسد و طلب کی قوتیں کریں گی۔ اس طرح کہ زمین بے کار پڑی ہوئی ہے، کوئی لینے والا نہیں ہے، اس کا مطلب یہ ہے کہ ”سپلائی“ زیادہ ہے اور ”ڈیمانڈ“ کم ہے، لہذا بہت کم اجرت پر اچھی خاصی زمین مل جائے گی، اس کا حصہ کم ہوگا، لیکن اگر زمین تھوڑی ہے اور کرائے پر طلب کرنے والے بہت لوگ ہیں تو ایسی صورت میں کرایہ بہت چڑھ جائے گا۔ ایک آدمی کہتا ہے کہ میرے پاس یہ ہزار روپے ہیں، ہزار روپے سے میں فلاں گودام کرائے پر لوں گا، جب مارکیٹ میں نکلا، معلومات کی تو پتہ چلا کہ اس گودام کا کرایہ بہت زیادہ ہے، کوئی چار ہزار دینے کو تیار ہے، کوئی پانچ ہزار دینے کے لیے تیار ہے۔ اب ظاہر ہے کہ اسے ایک ہزار میں گودام کرائے پر نہیں ملے گا۔ یعنی ”طلب“ زیادہ ہے اور ”رسد“ کم ہے۔ ایسی صورت میں اسے مجبوراً وہ گودام پانچ ہزار میں کرائے پر لینا پڑے گا۔ یہ پانچ ہزار روپے ”نکتہ توازن“ ہے۔ اسی طرح کوئی زمین والا کہے یا گودام والا کہے کہ میں اپنا گودام یا زمین دس ہزار سے کم کرائے پر نہیں دوں گا۔ اب وہ جو مارکیٹ میں نکلا، معلوم ہوا دس ہزار روپے میں تو کوئی بھی لینے کے لیے تیار نہیں۔ کوئی تین ہزار لگا رہا ہے کوئی چار ہزار لگا رہا ہے، تو کوئی پانچ۔ اس سے آگے کوئی بڑھ ہی نہیں رہا، ایسی حالت میں وہ پانچ ہزار پر راضی ہونے پر مجبور ہوگا، یہ پانچ ہزار ”نکتہ توازن“ ہے جہاں رسد اور طلب میں ایک تناسب قائم ہو جاتا ہے اور رسد اور طلب برابر برابر ہو جاتی ہے۔ باقی چیزیں اسی پر قیاس کی جاسکتی ہیں۔ زمین مزدور اور سرمایہ کو حصہ دینے کے بعد آخر میں جو کچھ بچے گا وہ ”آجریا تنظیم“ کا ہے۔ اور یہ بھی بالواسطہ طور پر رسد و طلب ہی سے متعلق ہے، اس طریقہ کار کے مطابق سرمایہ دارانہ نظام مذکورہ بالا چار مسائل کا حل پیش کرتا ہے۔

سرمایہ دارانہ نظام کا مقابلہ کرنے کے لیے ”اشتراکیت“ سامنے آئی۔ اس نے کہا کہ جناب آپ نے جو حل پیش کیا ہے، وہ تو عجیب و غریب ہے۔ آپ نے تو ”رسد و طلب“ کو اندھی قوتوں کے حوالے کر دیا۔ اشتراکی نظام نے سرمایہ دارانہ نظام پر بنیادی طور پر تین قسم کی تنقیدیں کی ہیں:

پہلی تنقید تو یہ کہ آپ نے کہا جب رسد و طلب برابر ہو جائیں گی، نکتہ توازن قائم ہو جائے گا تو بس تا جرحہ چیز مارکیٹ میں لانا چھوڑ دے گا۔ سوال یہ پیدا ہوتا ہے کہ اسے کیسے پتہ چلے گا کہ ”سپلائی“ اب ”ڈیمانڈ“ کے برابر ہوگئی ہے؟ لہذا یہ چیز مجھے اب مزید مارکیٹ میں نہیں لانی چاہیے۔ کوئی خود کار میٹر اس کے پاس نہیں ہے۔ کیا کوئی فرشتہ غیب سے اسے آکر اطلاع دے گا کہ جناب رسد، طلب کے برابر ہوگئی ہے، اب اور نہ بناؤ۔ چنانچہ اس کا نتیجہ یہ نکلتا ہے کہ اس لاعلمی میں آدمی مثلاً کپڑے تیار کرتا چلا جاتا ہے۔ ایک وقت ایسا آتا ہے کہ اس کپڑے کے انبار لگ جاتے ہیں۔ لوگوں کی طلب کم ہو جاتی ہے، اس کی کہیں کھپت نہیں ہو سکتی۔ قیمت بہت گر جاتی ہے، جو کچھ لاگت ہوئی تھی وہ بھی نہیں مل پاتی۔ جب ایسی صورت

حال پیش آتی ہے تو کارخانے بند ہونا شروع ہو جاتے ہیں، کساد بازاری آ جاتی ہے۔ ہزاروں لوگوں کو بیروزگاری کا سامنا کرنا پڑتا ہے۔ عام طور پر افراط زر کو معاشرے کے لیے تباہ کن سمجھا جاتا ہے، جبکہ کساد بازاری اس سے بھی مہلک ہوتی ہے۔ اس کے نتیجے میں مہنگائی بہت بڑھ جاتی ہے۔ بیروزگاری عام ہو جاتی ہے۔ آپ نے یہ کیا فلسفہ بیان کیا ہے کہ رسد و طلب کے حوالے کر دو، اس کا تو نتیجہ یہ نکلتا ہے۔

دوسری تنقید یہ کہ آپ نے انسان کو بھی بھیڑ بکری کی طرح رسد و طلب کے حوالے کر دیا۔ آپ نے کہا مزدور اگر بہت زیادہ ہیں اور طلب کم ہے تو ایسی صورت میں ان کی اجرت کم ہوتی ہے۔ مثال کے طور پر کوئی مزدور ہے، بے روزگاری کی وجہ سے 50 روپے پر آمادہ ہو گیا، آپ کے بقول چونکہ اس کی یہ اجرت رسد و طلب نے مقرر کی ہے، لہذا یہ بالکل انصاف پر مبنی ہے، حالانکہ آپ کو یہ سوچنا چاہیے کہ 50 روپے یومیہ لینے والا اپنا پیٹ کیسے پالے گا؟ وہ بیوی بچوں کا پیٹ کیسے پالے گا؟ بچوں کی تعلیم کے اخراجات کہاں سے لائے گا؟ وہ رہائش کے لیے مکان کہاں سے بنائے گا؟ آپ کو اس سے کوئی غرض نہیں۔ آپ نے کہا جو رسد و طلب نے اس کی اجرت مقرر کر دی، بس یہی اس کی اجرت ہے۔ ہم نے اس کا حق ادا کر دیا۔۔۔۔۔ حالانکہ آپ اس پر ظلم کر رہے ہیں۔

تیسری تنقید اشتراکی نظام والوں نے سرمایہ دارانہ نظام پر یہ کہی کہ وسائل پیداوار یا عوامل پیداوار چار ہیں۔ یہ سرمایہ کہاں سے آ گیا؟ یہ آج اور تنظیم کہاں سے آ گئی۔ ان دونوں کا وسائل پیداوار سے کوئی تعلق نہیں ہے۔ بنیادی طور پر دو ہی وسائل پیداوار ہیں: ایک زمین ہے، دوسرا لیبر (مخنت) ہے۔ ان میں سے صرف ایک ہی مستحق اجرت ہے یعنی لیبر۔ زمین پر لیبر محنت کرتا ہے اس سے پیداوار ہوتی ہے، زمین کا حق ادا کرنے کی ضرورت نہیں، کیونکہ وہ عطیہ قدرت ہے۔ اللہ تعالیٰ نے تمام انسانوں کو پیدا کیا تو ان کے لیے زمین بھی مشترک طور پر پیدا کر دی تھی۔ کوئی کسی زمین کا مالک نہیں! محنت مزدور نے کی، اس سے پیداوار ہوئی، گندم اگی، چاول وغیرہ تیار ہوئے اور لوگوں کی ضرورت پوری ہوئی۔ لہذا وسائل پیداوار بنیادی طور پر دو ہی ہیں۔ زمین کا عطیہ قدرت کی وجہ سے کوئی حصہ نہیں۔ صرف لیبر کی اجرت مقرر کرنے کی ضرورت ہے۔ اس کا پورا حق ادا کیا جائے۔ اس کو آپ نے رسد و طلب کی قوتوں کے حوالے کر کے اس کے ساتھ ظلم کیا۔

اب سوال پیدا ہوا کہ سرمایہ دارانہ نظام کا فلسفہ اگر غلط اور نا انصافی پر مبنی ہے تو پھر صحیح بات کیا ہے؟ اشتراکی نظام نے کہا کہ صحیح بات یہ ہے کہ جتنے بھی وسائل پیداوار ہیں، زمین ہے، کارخانے ہیں، املاک ہیں۔۔۔۔۔ یہ تمام چیزیں نمائندہ حکومت کی تحویل میں دے دی جائیں۔ انفرادی ملکیت بالکل ختم کر دی جائے۔ اب حکومت ”منصوبہ بندی“ کے ذریعے ترجیحات کا

تعیین کرے گی، وسائل کی تخصیص کرے گی، اسی کے ذریعے آمدن کی تقسیم بھی کی جائے گی۔ چنانچہ ہم دیکھتے ہیں کہ سرمایہ دارانہ نظام والے علاقوں میں جو بازار ہوتے ہیں، بازاروں میں پھیلیٹی ہوتی ہے، ایڈورٹائزنگ ہوتی ہے بڑے بڑے سائن بورڈ لگائے جاتے ہیں یا دیگر ذرائع سے تشہیر کی جاتی ہے۔۔۔۔۔ یہ چیز اشتراکی ممالک میں نظر نہیں آتی چونکہ وہاں ذاتی ملکیت کسی کی ہے ہی نہیں، اس لیے ذاتی منافع سے کسی کو کوئی دلچسپی ہی نہیں، ساری املاک حکومت کی ہیں، حتیٰ کہ جو دکان کھول کے بیٹھا ہے وہ حکومت کا نمائندہ ہے، اسے آٹھ گھنٹے ڈیوٹی دینی ہے، اس کی مقررہ اجرت اسے ہر حال میں ملے گی، خواہ تشہیر کرے نہ کرے، گاگہ کو مطمئن کرے نہ کرے۔ اسے اگر کوئی وقت کے آخری لمحات میں آکر یہ کہہ دے کہ بھی آپ تھوڑا انتظار کر لیں، مجھے آپ سے لاکھوں کی خریداری کرنی ہے، میں ذرا یہ کرنسی چھینچ کر اے آتا ہوں، وہ پانچ منٹ بھی انتظار نہیں کرے گا، کیونکہ اس میں اس کے ذاتی منافع کا محرک کارفرما نہیں ہے، اسے قطعی دلچسپی نہیں ہو سکتی۔ چنانچہ وہ تشہیر کرے گا نہ ہی اس کے فوائد دوسروں کو بتانے کی تگ دو کرے گا۔۔۔۔۔ یہ اشتراکی نظام ہے!

اس اشتراکی نظام نے جو ”منصوبہ بند“ معیشت پیش کی ہے، یہ استبدادی طریقہ ہے، جبر پڑتی ہے۔ اس سلسلے میں اتنی گزارش کافی ہوگی کہ جب ذاتی نفع کا محرک کارفرما نہ ہو اور اس کی افتاد طبع کا اس میں کوئی دخل نہ ہو تو ایسی صورت میں پسند ناپسند کے معیارات ماند پڑ جائیں گے۔ اور منصوبہ بندی نام ہی اس چیز کا ہے کہ اس میں سراسر جبر سے کام لینا پڑے گا۔ یہ نظام فطرت کے خلاف ہے۔ مثلاً شادی بیاہ کا مسئلہ ہے، اس میں لوگ ایک دوسرے سے ملتے ہیں، معلومات کرتے ہیں، پسند کر لیتے ہیں رشتہ طے ہو جاتا ہے۔ اب اگر کہا جائے کہ آپس میں ناچاقی ہو سکتی ہے۔ لہذا یہ کام بھی حکومت اپنے اختیارات کو استعمال کرتے ہوئے کرے گی، حکومت دیکھے گی کہ ہمارے ملک میں اتنے مرد ہیں، اتنی عورتیں ہیں، ایک منصوبہ کے ساتھ ان کی آپس میں نسبتیں طے کی جائیں گی۔۔۔۔۔ ظاہر ہے کہ یہ بات چلنے والی نہیں ہے۔ دوسرے مسائل کی طرح معیشت بھی محض منصوبہ بندی کی متحمل نہیں ہو سکتی۔ اس لیے کہ جب تک ذاتی منافع کا محرک نہیں ہوگا، مزدور دلچسپی سے کام نہیں کرے گا۔ ایک شخص کو آپ نے اس کی افتاد طبع کے برعکس روٹی کے کارخانے میں کام پر لگا دیا، اس کا وہاں کام کرنے کو جی نہیں چاہتا تو یہ کام اب بغیر جبر و استبداد کے نہیں ہو سکتا۔ جب آپ اسے جبر و استبداد سے وہاں روکیں گے تو وہ دلچسپی سے کام نہیں کرے گا، کیونکہ اپنا نفع مد نظر ہوتا ہے تو دلچسپی برقرار رہتی ہے ورنہ نہیں!!

یوں یہ نظام بھی ناکام ہوا۔ تقریباً 74 سال تک اسے برتنے کے بعد خود اس کے بانی اس سے تائب ہوئے۔ اس طرح یہ نظام اپنی موت آپ مر گیا۔

سرمایہ دارانہ نظام میں جو بنیادی طور پر ”رسد و طلب“ کی قوتوں کو کارفرما قرار دیا جاتا ہے، یہ اپنی روح کے اعتبار سے

اسلام کے منافی نہیں ہے۔ قرآن کریم سے اور احادیث سے اس کی تائید ہوتی ہے۔ اللہ تعالیٰ نے ارشاد فرمایا:

”لَحْنٌ فَسَمْنَا بَيْنَهُمْ مَعِشَتَهُمْ فِي الْحَيَاةِ الدُّنْيَا وَرَفَعْنَا بَعْضَهُمْ فَوْقَ بَعْضٍ دَرَجَاتٍ لِيَتَّخِذَ بَعْضُهُمْ بَعْضًا سُخْرِيًّا“

یعنی ہم نے معیشت کے درمیان تقسیم کی ہے دنیا کی زندگی میں، اور ہم نے بعض کو بعض پر فوقیت درجات عطا فرمائی ہے، تاکہ یہ ایک دوسرے سے کام لے سکیں۔ اس میں اس کام کی طرف اشارہ ہے کہ طلب و رسد کی قوتیں کا فرما میں اور لوگ اس طریقے سے ایک دوسرے کے کام آتے ہیں۔ اسی طرح نبی کریم صلی اللہ علیہ وسلم نے ارشاد فرمایا: ”لَا يَبِيعُ حَاصِرٌ لِبَسَادٍ“ یعنی شہری آدمی، دیہاتی آدمی کے لیے بیع نہ کرے۔ دیہات سے جو قافلے غلہ لے کر آتے ہیں، کچھ شہری لوگ شہر سے باہر ہی ان سے مل کر ان کو کہتے ہیں کہ تم کو کیا پتہ مارکیٹ کا؟ تم کہیں لٹ جاؤ گے، تم ہمیں یہیں بیچ دو۔ لوگ اس طرح دیہاتیوں سے سستے داموں خرید لیتے تھے، پھر مارکیٹ میں لا کر خوب نفع کماتے تھے۔ آپ صلی اللہ علیہ وسلم نے اس سے منع فرمایا۔ اس طرح ایک اور حدیث میں نبی کریم صلی اللہ علیہ وسلم نے فرمایا:

”دَعُوا النَّاسَ يَرْزُقُوا اللَّهُ بَعْضُهُمْ بِبَعْضٍ“

”کہ تم (حکمران طبقہ) لوگوں کے بیچ میں مداخلت نہ کرو، ان کو کھلا چھوڑو اللہ تعالیٰ بعض کو بعض کے ذریعہ رزق دیتے ہیں۔“

اس طرف اشارہ ہے کہ رسد و طلب کی قوتیں کا فرما میں۔ معلوم ہوا کہ بنیادی طور پر یہ فلسفہ غلط نہیں ہے۔ خرابی کہاں سے پیدا ہوئی؟ خرابی یہاں سے پیدا ہوئی کہ مکمل طور پر نفع کمانے کی آزادی دے دی گئی، جائز و ناجائز کی کوئی حدود مقرر نہیں کی گئیں، حلال و حرام کی کوئی تیز نہیں ہے، جیسے چاہے تم نفع کماؤ! چنانچہ اس کے نتیجے میں بے انتہا اخلاقی بے راہ روی پیدا ہوئی۔ اسی طرح معاشی ناہمواری پیدا ہوئی۔ امریکہ سے ایک رسالہ برہنہ تصویروں کا شائع ہوتا ہے۔ اس کے تقریباً 20 ملین نسخے ہر مہینے فروخت ہوتے ہیں۔ نگلی فلمیں، نگلی تصویریں۔ اس کھلی چھوٹ کی وجہ سے عصمت فروشی کا بازار گرم ہوا۔ اس کی تنظیمیں بنیں، تحریکیں چلیں۔ پھر باقاعدہ قانون پاس ہوئے کہ عصمت فروشی کی قانوناً اجازت ہے۔ لائسنس جاری ہوئے۔ کچھ عرصہ پہلے لاس اینجلس میں عصمت فروش خواتین کا ایک اجلاس ہوا، اس کانفرنس میں یہ مطالبہ کیا گیا کہ جن ممالک نے ابھی تک لائسنس جاری نہیں کیے، وہ بھی لائسنس جاری کریں۔ اس طرح ماڈل گراںز امریکا کی خدمات کے سلسلے میں سب سے زیادہ کمانے والا طبقہ ہے۔ ایک ماڈل گرل بیسیوں ملین روزانہ کے کماتی ہیں۔ اس کی فیس لاکھوں ڈالر میں ہوتی ہے۔ صرف فیس ہی نہیں، دوسرے ممالک میں جہاز میں آنے جانے کا فرسٹ کلاس کا ٹکٹ، فائینو اشار ہوٹلوں میں رہائش کے اخراجات۔۔۔۔۔ اس کے علاوہ جس کمپنی کے لیے وہ ماڈلنگ کر رہی ہے، وہ کمپنی جو مصنوعات بنائے گی، معاہدہ ہوتا ہے کہ جتنی مقدار

میں مصنوعات بنیں اس کا اتنے فیصد اگر یہ لڑکی مطالبہ کرے گی تو اسے دینا پڑے گا۔ ظاہر ہے کہ یہ ساری عیاشیاں اور اخراجات لاگت میں شمار کیے جاتے ہیں، پھر اس کا خمیازہ عام صارفین کو جھگھٹنا پڑتا ہے۔ نتیجہ یہ نکلتا ہے کہ دولت سمٹ سمٹ کر سرمایہ داروں اور بڑے لوگوں کی جیب میں جاتی ہے۔ غریب لپستا چلا جاتا ہے۔ اسی طرح سود، قمار اور سٹے بازی ہوتی ہے، جیسے اسٹاک ایکسچینج میں ہو رہی ہے۔ طرح طرح کی قمار بازی ہو رہی ہے۔ اس کی نئی نئی شکلیں سامنے آرہی ہیں۔

اسلام کا امتیاز

اسلام کا امتیاز یہ ہے کہ اس نے حرام اور حلال کی تمیز قائم کی۔ تجارت و معیشت کے حوالے سے دو طرح کی پابندیاں عائد کیں: کچھ خدائی پابندیاں ہیں، جیسے سود، قمار اور سٹے بازی کی ممانعت۔ خاص صورتوں میں بیع کو باطل یا فاسد قرار دینا۔ اس جیسی جائز و ناجائز کی حدود قائم کیں۔ اللہ تعالیٰ نے بندوں ہی کے نفع کے لیے یہ حدود متعین کیں۔ دوسری قسم کی پابندیاں، حکومتی پابندیاں ہیں، کہ بعض اوقات لوگ اللہ تعالیٰ کی عائد کردہ پابندیوں کی پروا نہیں کرتے یا کبھی غیر معمولی حالات پیدا ہو جاتے ہیں، حادثات یا سانحات پیش آتے ہیں، ایسی صورت میں معیشت میں توازن برقرار نہیں رہتا۔ ان حالات میں وقتی مصلحت کے تحت کسی فی نفسہ جائز چیز پر بھی پابندی لگانا پڑتی ہے۔ حکومت کی جانب سے اسے ممنوع قرار دیا جاتا ہے۔ مثال کے طور پر بازار میں قیمتیں بہت چڑھ گئیں، لوگوں نے اجارہ داریاں قائم کر لیں۔ اجارہ داری کا مطلب یہ کہ کوئی چیز صرف ایک ہی تاجر کے پاس مل رہی ہے، کسی دوسرے کے پاس دستیاب نہیں ہے۔ اس طرح کی اجارہ داریوں کی صورت میں لوگوں کی مشکلات بڑھ جاتی ہیں۔ چنانچہ چینی اگر دس تاجر فروخت کر رہے ہوں، ایک مہنگی دے گا تو آدمی دوسرے کے پاس چلا جائے گا۔ مگر کسی شخص نے اجارہ داری قائم کر رکھی ہوگی تو وہ منہ مانگے دام وصول کرنے کی کوشش کرے گا، یوں لوگ مشکل کا شکار ہوں گے۔

لاس اینجلس میں ایک مہنگا ترین بازار ہے۔ اس میں چیزیں کس قدر مہنگی ہیں، اس کا اندازہ آپ اس سے لگائیں کہ شیخ الاسلام حضرت مولانا مفتی محمد تقی عثمانی دامت برکاتہم نے اپنا چشم دید واقعہ ذکر فرمایا ہے، فرمایا ہم اپنے ساتھیوں کے ہمراہ اس بازار میں گئے، ہم نے موزوں کے ایک جوڑے کی قیمت پوچھی تو ہمیں بتایا گیا کہ 200 ڈالر یعنی سولہ سے سترہ ہزار روپے کے درمیان صرف جرابوں کا ایک جوڑا۔ سوٹ کوئی دس ہزار ڈالر کا ہے۔ کوئی پندرہ ہزار ڈالر کا ہے۔ اور اس بازار کے نچلے طبقے میں آپ جاسکتے ہیں، گھوم پھر سکتے ہیں، قیمت معلوم کر سکتے ہیں، اوپر کی منزل میں آپ مالک کے بغیر نہیں جاسکتے۔ مالک کس مقصد کے لیے ساتھ جائے گا؟ تاکہ وہ آپ کو مشورہ دے سکے۔ آپ کے قدم و قامت اور رنگ و روپ کے مطابق یہ جوڑا مناسب ہے۔ اور اس مشورے کی وہ دس ہزار ڈالر فریس لیتا ہے۔ چھ، چھ ماہ اور سال، سال پہلے اپنا پٹنٹ لینا پڑتا ہے۔ شہزادہ چارلس جب امریکہ جانے لگا۔ اس نے اپنا پٹنٹ لینے کے لیے وہاں رابطہ کیا، تو اسے ایک مہینے بعد کا وقت ملا۔ دوسری جانب یہی لاس اینجلس ہے تھوڑے ہی فاصلے پر غریب کا یہ عالم

ہے کہ ریڑھیوں پر پتپتی اور سیون اپ کے خالی ڈبے لیے جارہے ہیں۔ فرمایا: میں نے پوچھا یہ کون لوگ ہیں؟ بتایا گیا کہ یہ بچارے غریب اور بے روزگار لوگ ہیں۔ یہ کیڑا کرکٹ کے ڈھیروں سے ڈبے جمع کر کے کسی کباڑیے کے ہاں فروخت کرتے ہیں، اس سے ان کا گزارا ہوتا ہے۔ رات کو یہ ریڑھی کسی سڑک کے کنارے پر کھڑی کر لیتے ہیں اور وہیں سو جاتے ہیں۔ سردی کے موسم میں زیر زمین ریلوے اسٹیشنوں پر ٹھہر کر گزارا کرتے ہیں۔ ایک طرف تو وہ عیاشی اور مال کا اتنا ضیاع ہے، دوسری طرف اس قدر غربت کہ سر چھپانے کی جگہ نہیں ہے۔ یہی حال فرانس کا ہے۔ ہزاروں لوگ ایسے ہیں، جو سر چھپانے کی جگہ سے محروم ہیں۔ یہ ناہمواری اور یہ عدم توازن اللہ تعالیٰ کی طرف سے عائد کردہ ان پابندیوں پر عمل نہ کرنے کی وجہ سے آتا ہے۔ حکومتی پابندیوں کی پاسداری شرعی حدود میں رہتے ہوئے لازم ہے ”يَا أَيُّهَا الَّذِينَ آمَنُوا أَطِيعُوا اللَّهَ وَأَطِيعُوا الرَّسُولَ وَ أُولَى الْأَمْرِ مِنْكُمْ“

حضرت عمر فاروقؓ نے ایک شخص کو بازار میں دیکھا کہ بیٹھا کوئی چیز فروخت کر رہا ہے اور عام بازاری قیمت سے بہت سستی فروخت کر رہا ہے۔ حضرت عمرؓ نے اسے ڈانٹا اور فرمایا: ”إِنَّمَا أَنْ تَرْتَبِدَ وَأَمَّا أَنْ تَرْتَفِعَ مِنْ سُوقِنَا“۔ یا تو تم اپنا ریٹ بڑھاؤ یا ہمارے بازار سے اٹھ جاؤ۔ حدیث میں اس کی تصریح تو نہیں ہے کہ آپ نے یہ کیوں فرمایا، ہو سکتا ہے اس لیے فرمایا ہو کہ وہ کوئی چیز بہت سستی بیچ کر خواہ مخواہ دوسرے تاجروں کے جائز منافع کے راستے میں رکاوٹ بن رہا ہے۔ یہ بھی ہو سکتا ہے کہ لوگ بہت زیادہ سستی چیز دیکھ کر بہت زیادہ مقدار میں خرید رہے ہوں جس سے اسراف کا دروازہ کھل جاتا ہے۔ یہ بھی ہو سکتا ہے اس لیے فرمایا کہ اس سے ذخیرہ اندوزی کی راہ ہموار ہوتی ہے۔ بہر حال جو بھی ہو، ”اولو الامر“ کے وہ قوانین جو جائز حدود میں ہوں، ان کی پاسداری بھی لازم ہے۔ اب دنیا کے جتنے بھی ممالک ہیں۔ ان میں بالکل آزادی کہیں بھی نہیں ہے۔ حکومت کی طرف سے کچھ پابندیاں ہیں۔ اسے ”مکسڈ اکونومی“ (Mixed Economic) کہا جاتا ہے۔ بالکل کھلی چھوٹ دینے والے بھی کچھ نہ کچھ پابندیاں لگانے پر مجبور ہوئے ہیں۔ لیکن چونکہ وہ اپنے ذہن سے گھڑی ہوئی پابندیاں ہیں، اس لیے ان کا وہ اثر نہیں ہے، جو اللہ تعالیٰ کی طرف سے لگائی ہوئی پابندیوں کا ہے۔ اس لیے ان پابندیوں کے باوجود اپنی معیشت کے سلسلے میں انتہائی درجے کے بحران کا شکار ہیں۔

اللہ تعالیٰ ہمیں اپنی ہدایات پر عمل کرنے کی توفیق عطا فرمائے، ہمارے لیے ہماری تجارت کے پروان چڑھنے، ہماری معیشت کے مستحکم ہونے کے لیے سب سے اولین ضرورت یہ ہے کہ ہم معیشت و تجارت کے سلسلے میں اللہ تعالیٰ کی دی ہوئی ہدایات کی پابندی کریں۔ اللہ تعالیٰ عمل کی توفیق عطا فرمائے۔

وَأخِرُ دَعْوَانَا انِ الْحَمْدُ لِلَّهِ رَبِّ الْعَالَمِينَ !!

مشتاع ہونے والی چیدہ چیدہ مطبوعات

دارالافتاء دارالعلوم دیوبند کے زیر اہتمام
پیش کیا گیا ہے۔

حج کی تیاری

حج کی تیاری کی خصوصیات
حج کی تیاری کی خصوصیات
حج کی تیاری کی خصوصیات

دارالافتاء
دارالعلوم دیوبند

Sharia's Consultancy Services
for Trade and Finance

Office No. 421-32700880
Islamic Trade Consultancy@gmail.com

حج کی تیاری

حج کی تیاری کی خصوصیات
حج کی تیاری کی خصوصیات
حج کی تیاری کی خصوصیات

دارالافتاء
دارالعلوم دیوبند

دارالافتاء
دارالعلوم دیوبند

دارالافتاء

Shariah Consultancy Services
for Trade and Finance

Office No. 421-32700880
Islamic Trade Consultancy@gmail.com

Sharia's Consultancy Services
for Trade and Finance

Office No. 421-32700880
Islamic Trade Consultancy@gmail.com

اسٹار سنی مال

اسٹار سنی مال کی خصوصیات
اسٹار سنی مال کی خصوصیات
اسٹار سنی مال کی خصوصیات

دارالافتاء
دارالعلوم دیوبند